

Положения и условия ZEPTErClub

ZEPTErClub – это гибридная торговая площадка компании ZEPTEr INTERNATIONAL под управлением компании ТОО «Цептер Интернешнл» (далее – «ZEPTEr»), зарегистрированной согласно законодательству Республики Казахстан, с юридическим адресом: 050000, Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Богенбай батыра, д. 140.

ZepTerClub - площадка для всех, физических лиц старше 18 лет и юридических лиц, чьи партнеры могут покупать и продавать продукцию ZepTer, а также привлекать других лиц в Клуб, получая прибыль от каждой сделки.

Бесплатное и необязывающее членство на площадке имеет преимущества, которые используются во всем мире.

1. РЕГИСТРАЦИЯ В ПРОГРАММЕ ZEPTErClub

Онлайн регистрация на сайте <https://www.zepTer.kz/> или через мобильное приложение ZepTer. Регистрация также может быть осуществлена оффлайн в любом флагманском магазине и офисах ZepTer по всей стране или через других партнеров программы ZepTerClub. Одно физическое лицо или компания может иметь только одну зарегистрированную учетную запись.

2. ПРЕИМУЩЕСТВА ПРОГРАММЫ ZEPTErClub

а. Скидки до 50% при покупке

Партнеры могут приобретать продукцию ZepTer с льготной скидкой, предусмотренной на данный момент, в зависимости от статуса партнера.

Скидки для партнеров действительны при покупке на сайте <https://www.zepTer.kz/>, во всех точках ZEPTEr по всему миру, а также при покупке у другого партнера ZepTer.

б. Привлекай партнеров и получай премию в размере до 10%

Премия за рекомендацию в размере до 10% начисляется безоговорочно при первой покупке привлеченного партнера. Чтобы заработать премию за рекомендацию за каждую последующую покупку, совершенную привлеченным партнером, необходимо достичь условного объема продаж.

Премия за рекомендацию выплачивается после того, как партнер полностью оплатит и получит товары и не откажется от договора.

Премию за рекомендацию можно получить только в стране проживания партнера.

Сумма премии за рекомендацию может накапливаться и использоваться для покупки продукции ZEPTEr. Применяется льготная цена для соответствующего

партнера. Следует внести минимальную оплату согласно национальному законодательству.

Накопленная премия за рекомендацию по одной учётной записи не может быть переведена на учётную запись другого участника.

c. Продавай и получай комиссионное вознаграждение в размере до 40%

В случае продажи партнер имеет право на комиссионные за продажу в размере до 40% от стоимости каждой сделки.

Партнер также имеет право на базовую комиссию в размере до 5% за каждую продажу, совершенную лично привлеченными партнерами.

Учетные записи, премии и комиссионные вознаграждения партнеров не подлежат передаче и не могут быть разделены или объединены с учетными записями других партнеров.

Партнер несет всю юридическую налоговую ответственность за полученную премию и комиссионное вознаграждение. Если это требуется по закону, ZEPTEP удерживает любые юридически применимые налоги с премий и комиссионных вознаграждений.

Компания ZEPTEP может запросить у партнера его банковские реквизиты для перечисления премий и комиссионных вознаграждений.

Премии за рекомендацию и комиссионные от продажи подчиняются и рассчитываются согласно действительному маркетинговому плану.

d. Другие преимущества

Партнеры пользуются привилегированными предложениями на все другие услуги, предоставляемые компанией Zepter: медицинские услуги, проживание в гостинице и культурные мероприятия. Партнерам будут направляться приглашения на медицинские и научные семинары и конгрессы, презентации продукции и мероприятия, связанные с запуском новой продукции, а также новейшая информация и рекомендации по использованию продукции Zepter. Участники также получают информацию о вакансиях в компании.

3. ОНЛАЙН СРЕДА

Партнеры программы ZepterClub могут рекламировать и продавать продукцию Zepter без какихлибо ограничений в любое время, используя партнерские ссылки интернет-магазина Zepter.

Для продажи товаров компании Zepter в интернет-магазинах через личный веб-сайт или стороннюю платформу партнер должен получить предварительное письменное разрешение от Zepter.

Веб-сайт, созданный и/или управляемый партнером, не может:

- Копировать и имитировать внешний вид официальных сайтов ZEPTER;
- Создавать впечатление, что он является официальным сайтом ZEPTER; и/или
- Использовать товарные знаки и торговые наименования продукции, услуг и программ бренда

Zepter (в названии сайта, в адресе интернет-домена и в содержании сайта)

4. УВЕДОМЛЕНИЯ

Регистрируясь в программе ZepterClub, партнер автоматически подписывается и даёт согласие на получение от компании Zepter партнерских предложений, информации о продукции, отзывов и опросов с целью определения степени удовлетворенности, а также других уведомлений, связанных с программой ZepterClub.

Партнер может отказаться от получения уведомлений в любое время. И в этом случае участник больше не будет получать электронные письма о личном статусе в Клубе, вознаграждениях или доступных преимуществах.

5. ЗАЩИТА ДАННЫХ

Персональная информация, полученная от партнеров в отношении программы ZEPTERClub, включая, но не ограничиваясь, данные о покупателе, будет использоваться и раскрываться нами в соответствии с Политикой конфиденциальности Zepter. Партнер соглашается с тем, что такие данные могут обрабатываться третьими лицами от имени ZEPTER и могут передаваться национальным или международным членам ZEPTER Group. Применяется политика конфиденциальности данных ZEPTER, предоставленная по ссылке <https://www.zepter.kz/rules/privacy-policy>.

6. ПРИОСТАНОВКА ДЕЙСТВИЯ И ИЗМЕНЕНИЕ

Партнер имеет право просить аннулировать свою учётную запись в любое время. С аннулированием прекращается действие всех накопленных привилегий, премий и статусов партнера.

Любое подозрение в неправильном обращении может привести к исключению партнера.

Zepter может по своему усмотрению изменить или отменить настоящие условия без предварительного уведомления. Применимые положения и условия будут опубликованы на веб сайте (<https://www.zepter.kz/>).

7. ПРОЧИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

- a. Во время промоакций компания Цептер может по своему усмотрению предлагать другие товары из своего ассортимента в качестве замены в течение срока действия предложения.
- b. Комиссионные за продажу и премии за рекомендацию выплачиваются в соответствии с внутренними правилами компании Zepter. Из суммы вычитаются налоги, взносы и другие допустимые расходы.

8. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Компания ZEPTEP не несет ответственность за любые прямые или косвенные последствия или убытки, связанные с программой ZEPTEPClub. Тем не менее, компания ZEPTEP приложит все усилия, чтобы партнеры могли воспользоваться накопленными премиями в случае сбоя в работе программы ZEPTEPClub.

9. ПРИМЕНИМОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО И ЮРИСДИКЦИЯ

Настоящие положения не ограничивают и не должны толковаться как ограничивающие права компании ZEPTEP на возбуждение дела против другой стороны в другом суде соответствующей юрисдикции. Возбуждение дела в одной или нескольких юрисдикциях не должно исключать возбуждение дела в другой юрисдикции, независимо от того, являются ли эти разбирательства параллельными.

10. КОНТАКТЫ

В случае возникновения вопросов по настоящим положениям и условиям или программе ZEPTEPClub вы можете связаться с нами по следующим адресам: bizzclub@zepter.kz, адрес: 050000, Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Богенбай батыра, д. 140, Тел.: +7 (727) 3000 140 или с мобильного 3040.